

# Программа

10:00 – 10:30

## Регистрация участников

Захватите qr-код.



10:30 – 10:50

## Приветственное слово, знакомство

Открываем форум



10:50 – 11:20

## Продажи эпохи низкой покупательской способности

Петр Кудасов - Основатель компании «ЭкспрессНайм», эксперт «Деловой среды» Сбербанка по наймам и продажам



11:20 – 12:00

## Продажи нового поколения От рутины — к результату

Евгений Русов, Коммерческий директор "Оптимизация"



12:00 – 12:35

## Сначала порядок, потом ИИ: что автоматизировать в продажах в 2026

Игорь Донченко, Директор "Оптимизация", 10-летний опыт внедрения CRM-систем



12:35 – 13:10

## Клиентов стало меньше. Как продавать больше, когда рынок падает?

Максим Дедов, Серийный предприниматель ГК MaxDar



13:10 – 13:50

## Кофе-брейк

Перерыв на кофе и общение



13:50 – 14:25

## Продукт не продаёт. Сегодня продаёт VQ энергия вашей команды

Максим Фролов - топ 10 экспертов России по проведению стратегических сессий. Основатель школы коучинга «Эволюция команды»



14:25 – 15:00

## ИИ или команда? 3 шага к результату в продажах 2026-27

Михаил Пекерский, эксперт-практик по управлению, лауреат рейтинга топ-50 менеджеров Нижегородской области



15:00 – 15:10

## Розыгрыш подарков, дискуссия со спикерами

